



**a3ERP**

**sales  
mobility**

Gestión comercial  
para la fuerza de ventas

Solución integral de  
gestión para PYMES

## La Solución de gestión móvil que facilita la venta y preventa de tu equipo comercial

**a3ERP** | **sales mobility** es una solución móvil y fácil de usar pensada para que la fuerza de ventas de tu empresa pueda realizar todas las gestiones de autoventa y preventa desde una tablet o smartphone en cualquier momento y desde cualquier lugar.

Disponibles tanto para iOS como Android, esta app permite generar ofertas, pedidos, albaranes, facturas, etc., y gestionar los cobros, así como disponer de una agenda de visitas.

**a3ERP** | **sales mobility** te garantiza una mayor agilidad y control en la tramitación de pedidos, facturas y cobros, menos errores y costes administrativos y un mayor conocimiento de tus clientes.

**a3ERP** es la Solución Integral de gestión para Pymes, que aporta una visión 360° de todos los procesos productivos y administrativos de la empresa, optimizando recursos, simplificando procesos y ayudando en la toma de decisiones para una gestión eficiente, con las máximas prestaciones de análisis y control y en un entorno de trabajo único.

GENERACIÓN Y CAPTURA  
DE DOCUMENTOS

---

GESTIÓN DE COBROS

---

AGENDA DE VISITAS

---

CARACTERÍSTICAS GENERALES  
ONLINE Y OFFLINE

---

PLATAFORMA ÍNTEGRA

---

MÓDULOS INTEGRADOS

---

CATÁLOGO VISUAL

---

FACILIDAD DE USO

# a3ERP

## sales mobility

Gestión comercial  
para la fuerza de ventas

### Garantía y mantenimiento

A partir de la adquisición de cualquier aplicación Wolters Kluwer, el usuario dispone de **30 días de garantía y 6 meses sin cargo** del contrato de mantenimiento posventa que incluye: **atención telefónica, consultas y actualizaciones a través de Internet, nuevas versiones de la aplicación y modificaciones según disposiciones legales.**

[www.linksoluciones.com](http://www.linksoluciones.com)

### GENERACIÓN Y CAPTURA DE DOCUMENTOS

- Pedidos de venta
- Albaranes de venta
- Facturas de venta
- Propuesta de productos habituales
- Visor de periodicidad de venta
- Promociones de venta
- Captura mediante código de barras
- Compatible con estándar CODE128
- Gestión de variantes (3 niveles)

### GESTIÓN DE COBROS

- Documentos de cobro
- Formas y términos de pago
- Devoluciones e impagados
- Diarios de caja
- Informe de liquidación
- Generación automática de vencimientos

### AGENDA DE VISITAS

- Planificación de visitas
- Gestión de rutas ilimitadas
- Gestión de avisos y alarmas
- Gestión de visitas negativas
- Claves de visita para seguimiento
- Gestión de incidencias
- Guiado GPS hacia sus clientes

### CARACTERÍSTICAS GENERALES ONLINE Y OFFLINE

- Sincronización online
- Base de datos SQL
- Fichas completas de clientes
- Direcciones de entrega por cliente
- Fichas de producto, familias y subfamilias
- Tarifas ilimitadas
- Gestión de descuentos
- Informes y estadísticas
- Gráficos de venta y facturación por cliente

### PLATAFORMA ÍNTEGRA

- Gestión y configuración de los terminales
- Visor de documentos recibidos
- Visor comercial
- Creación y configuración del catálogo
- Informes y estadísticas



**Link Soluciones**

Madrid · Gran Canaria · Tenerife

Partner PREMIUM de:

 Wolters Kluwer





Solución integral de  
gestión para PYMES

[www.linksoluciones.com](http://www.linksoluciones.com)